



# Inteligencia y paciencia con Trump, sugieren a México

**Expertos.** Debe el gobierno usar mecanismos del T-MEC para defenderse de los amagos proteccionistas del republicano

El regreso de Donald Trump a la Casa Blanca implica una serie de retos en materia de migración y comercio para México, por lo que debe tener inteligencia y paciencia, plantearon expertos en el foro de EL FINANCIERO sobre el nuevo gobierno de EU.

Juan Carlos Baker, director general de Consultores Internacionales Ansley, recordó que en su primer mandato Trump ya hizo uso de medidas proteccionistas, pero México puede aprovechar las herramientas del T-MEC para que no las aplique.

Carlos Serrano, economista en jefe de BBVA México, dijo que se tiene que trabajar en lograr certidumbre. Samantha Atayde, socia de RRH Consultores, coincidió en que México tiene mecanismos en el T-MEC para defenderse. —Redacción / PÁG. 4



**Juan Carlos Baker.** Saber qué batallas hay que dar.



**Samantha Atayde.** Tender puentes con Trump.



**Carlos Serrano.** Lograr certidumbre y ser paciente.



## CAMBIO DE GOBIERNO

# Sugieren a México aplicar inteligencia y paciencia con Trump

Expertos afirman que se deben usar los mecanismos del T-MEC para defenderse

En un foro organizado por **EL FINANCIERO**, coincidieron en que se debe tener cautela



**ALEJANDRO MOSCOSA**  
 mmoscosa@elfinanciero.com.mx

La llegada de Donald Trump a la presidencia de Estados Unidos implica una serie de retos en materia de migración y comercio para México, por lo que se debe tener inteligencia y paciencia, aseguraron expertos durante el foro EF Meet Point Virtual, titulado *Nuevo gobierno de EU, ¿Cuál es el panorama para México?*

A lo largo de su campaña, el republicano advirtió que impondrá aranceles en ocasiones sobre las importaciones desde China, o a nivel general, e incluso las de México en especial las automotrices.

Al respecto, Juan Carlos Baker, director general de Consultores Internacionales Ansley, recordó que en su primer mandato Trump ya hizo uso de estas medidas, pero a partir del 2020 con el T-MEC el gobierno de México puede aprovechar esas herramientas para que no las aplique.

“Hay que echar mano con lo que se cuenta, pero también ser pragmáticos, una de las grandes lecciones que se tiene del primer tratado del TLCAN al T-MEC es que hay que tener mucha inteligencia emocional, saber qué batallas valen la pena dar, y ante todo garantizar que México continuará siendo un socio comercial importante de EU”, dijo Baker en el foro organizado por **EL FINANCIERO**.

Por su parte, Carlos Serrano, eco-

nomista en jefe de BBVA México, dijo que ante la postura de Trump que suele cambiar de un momento a otro, se tiene que trabajar en lograr certidumbre.

“México tiene que ser inteligente, actuar con paciencia y sobre todo trabajar de la mano del sector privado de Estados Unidos para convencer a muchos sectores

y que estos ayuden a Trump de que México ayude a la economía estadounidense a ser más competitiva a través de las cadenas globales de valor, sobre todo *vis a vis* con China”, indicó Serrano.

En tanto, Samantha Atayde, socia de RRH Consultores, dijo que al ser Trump un presidente un tanto impredecible, México tiene



herramientas en el T-MEC como los mecanismos de solución de controversias, que fue uno de los puntos más importantes que México defendió en la renegociación del tratado.

Es importante recordar que dentro del marco jurídico interno hay dos leyes: la ley de comercio de 1974, la sección 301... y también la sección 232”, explicó Atayde.

En la sección 301, explicó, se permite al presidente de EU tomar medidas arancelarias y no arancelarias para contrarrestar cualquier acto político o práctica de gobierno extranjero que infrinja un acuerdo comercial o un acto desleal injustificado según su juicio.

Mientras que la sección 232 permite imponer aranceles por motivos de seguridad nacional, en el primer mandato, Trump impuso aranceles al aluminio y acero de México y Canadá, y también lo hizo Joe Biden.

“Están las herramientas del T-MEC, los posicionamientos enérgicos que deben hacer las autoridades cuando se vislumbran que se pueden tomar estas medidas y tender estos puentes como esta primera llamada entre Trump y Sheinbaum”, dijo la especialista.

#### EFECTO DE LA REFORMA JUDICIAL

Uno de los factores clave que van a determinar el rumbo de la economía mexicana es la implementación de la reforma judicial con la elección de jueces y magistrados por voto popular, externaron los expertos.

“Es algo que se va a evaluar para ver hasta qué punto la reforma puede afectar los intereses de las empresas de EU en México”, dijo Serrano, de BBVA México.

Por su parte, Atayde planteó que “hay reformas que pueden preocupar a EU por la afectación que tienen hacia sus empresas, ahí es donde puede haber presión”, indicó.

Al respecto, Baker dijo que será relevante quiénes ocuparán los puestos que definirán las relaciones bilaterales, pues “para ver ese grado de qué tan ideológica será su administración dependerá de cómo quiere legitimar su mandato y quiénes lo van a acompañar, si son personas más radicalizadas”.

#### EL NEARSHORING

Con la llegada de Trump se tiene la expectativa de que se puede afectar el *nearshoring* por la propuesta en los recortes a los impuestos a las empresas, lo que podría restar interés por instalarse en México.

“Esto puede afectar la atracción de inversión, pero no hará que desaparezca; no imagino que México pase de recibir 40 mil millones de dólares en IED a que no reciba nada, simplemente hay cosas que por puro esquema de costos tendrán que hacerse en México”, indicó Baker.

Y en otro escenario más optimista, pero con más trabajo, es que México mande la señal de que será un socio comercial preferencial, con condiciones de coordinación regional.



**EN LA CASA BLANCA.** Analistas económicos y en comercio afirman que es necesario estar atentos al equipo que lo acompañe.

*“Hay que tener mucha inteligencia y garantizar que México continuará siendo un socio importante de EU”*

**JUAN CARLOS BAKER**  
Director de Ansley

*“Están en el T-MEC los posicionamientos energéticos que deben hacer las autoridades con los aranceles”*

**SAMANTHA ATAYDE**  
Socia de RRH Consultores

*“México tiene que actuar con paciencia y sobre todo trabajar de la mano del sector privado de Estados Unidos”*

**CARLOS SERRANO**  
Economista en Jefe de BBVA México