



E De un cupo máximo a un descuento tarifario: México y Estados Unidos chocan por los aranceles al acero y el aluminio

En las negociaciones entre ambos países se baraja desde un descuento sobre el arancel del 50% a una cuota máxima de exportaciones de estos productos libre de tarifas

**KARINA SUÁREZ**

México - 12 JUN 2025 - 22:00 CST



México negocia a contrarreloj con Estados Unidos un trato preferente sobre los aranceles del 50% sobre las importaciones de acero y aluminio. El Gobierno de Claudia Sheinbaum trabaja a marchas forzadas para conseguir en Washington un mejor acuerdo para la industria siderúrgica mexicana, un sector que ha sido doblemente golpeado por el muro proteccionista de Trump tras el aumento de la tarifa arancelaria del 25% al 50% desde el pasado 4 de junio. Aunque México tiene un saldo deficitario con EE UU en acero, el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, no hizo ninguna concesión y colocó a México al mismo nivel que al resto del mundo. Solo el Reino Unido consiguió una ventaja al mantener la tarifa original del 25% sobre sus importaciones. A pesar del varapalo, el equipo de Sheinbaum se mantiene en pie de lucha para conseguir algún tipo de descuento arancelario, como ya ocurrió meses atrás con los aranceles automotrices.

Del lado mexicano, el secretario de Economía, [Marcelo Ebrard](#), encabeza las negociaciones para reducir los aranceles a favor de México. Pese a los continuos viajes y publicación de fotos en las oficinas estadounidenses, el funcionario federal no ha desvelado los avances con sus contrapartes estadounidenses. En su más reciente visita a Washington, el viernes pasado, Ebrard se limitó a informar de que había presentado argumentos sólidos para defender a la industria siderúrgica y estaba a la espera de la



respuesta de EE UU. “Nuestro objetivo es de cero aranceles al acero y aluminio para México también presentamos cuáles son los efectos que tiene esta medida en nuestra economía”, declaró tras su último viaje a medios locales.

En la mesa de negociación, de acuerdo con fuentes consultadas por EL PAÍS, está el que México consiga un acuerdo similar al Reino Unido y vuelva a las condiciones de marzo, con un arancel del 25%. En otra línea, la agencia *Bloomberg* adelantó esta semana que EE UU y México están a punto de cerrar un acuerdo que eliminaría los aranceles del 50% sobre las importaciones de acero hasta un determinado volumen. La agencia asegura que el secretario de Comercio estadounidense, Howard Lutnick, está llevando a cabo las negociaciones de este cupo máximo. Sin embargo, aún falta el visto bueno del inquilino de Trump para concretar el acuerdo. Además, las recientes redadas de migrantes en Los Ángeles, con la polémica sobre las movilizaciones como telón de fondo, no allanan el camino para llegar a un mutuo acuerdo comercial.

La medida del cupo máximo no es nueva, durante el primer mandato de Trump, en 2019, la industria siderúrgica mexicana aceptó restringir sus exportaciones de acero a cambio de acceso libre de aranceles. En ese entonces, se optó por establecer una cantidad máxima de exportación por empresa y producto. Mientras no se rebasara este umbral, las acereras mexicanas enviaban sus productos sin pagar arancel a EE UU. La cifra tope se obtuvo de los promedios anuales de cada firma y requirió un monitoreo en tiempo real da cada firma y de su comercio internacional.

[De un cupo máximo a un descuento tarifario: México y Estados Unidos chocan por los aranceles al acero y el aluminio | EL PAÍS México](#)