



Pide México exclusión en aranceles del 50%

Bloomberg. El país estaría cerca de cerrar un acuerdo con EU para eliminar el gravamen impuesto por Trump al acero

GUERRA DE ARANCELES

EU y México están a punto de cerrar un acuerdo que eliminaría los aranceles del 50 por ciento a las importaciones de acero hasta un determinado volumen, según fuentes cercanas al proceso consultadas por Bloomberg.

Previamente, México pidió al gobierno de EU ser excluido de los nuevos aranceles al acero y alumi-

MARCELO EBRARD
Secretario de Economía

“EU tiene superávit con México en acero y aluminio; imponer arancel resulta contradictorio y bastante discutible”



PAG. 4

nio, en términos similares a la dispensa que se otorgó al Reino Unido, reveló el secretario de Economía, Marcelo Ebrard, luego de su viaje a Washington DC la semana pasada.

“EU tiene superávit con México en acero y aluminio. Nos venden más de lo que nosotros les vendemos. Entonces, poner un arancel donde tienes superávit es bastante discutible, porque el objetivo del arancel es reducir el déficit”, dijo Ebrard.

La petición, sustentada en razones económicas y de integración binacional, fue entregada el viernes a EU y se espera una respuesta esta semana. —*Jassiel Valdelamar*



Expertos estiman que se liberaría presión en los mercados y en la industria automotriz

BLOOMBERG
economia@elfinanciero.com.mx

JASSIEL VALDELMAR
jvaldelamar@elfinanciero.com.mx

Estados Unidos y México están a punto de cerrar un acuerdo que eliminaría los aranceles del 50 por ciento impuestos por el presidente Donald Trump sobre las importaciones de acero hasta un determinado volumen, según fuentes cercanas, una renovación de un acuerdo similar entre los socios comerciales durante su primer mandato.

Trump no ha participado directamente en las negociaciones y tendría que firmar cualquier acuerdo. Las conversaciones están siendo dirigidas por el secretario de Comercio, Howard Lutnick, según las fuentes, que pidieron no ser identificadas, ya que las discusiones son privadas. Las personas dijeron que el acuerdo no se ha finalizado.

Según sus términos actuales, el trato permitiría a los compradores estadounidenses importar acero mexicano libre de impuestos, siempre que mantuvieran el total de los envíos por debajo de un nivel basado en los volúmenes históricos de comercio. El nuevo límite sería más alto que el permitido en un acuerdo similar durante el primer mandato de Trump, dijeron, que nunca fue una cifra fija, sino que estaba diseñado para "evitar aumentos repentinos".

La Casa Blanca no respondió de inmediato a una solicitud de comentarios. La oficina de la presidenta Claudia Sheinbaum tampoco respondió a una solicitud de comentarios.

En un evento ayer, el secretario de Economía, Marcelo Ebrard, dijo que en reuniones celebradas la semana pasada le comentó a funcionarios estadounidenses que los aranceles al acero no se justifican en el caso de México porque EU envía más acero a México que viceversa.

Trump anunció la semana pasada que duplicaría los aranceles al acero hasta el 50 por ciento tras afirmar que aprobaría la compra de United States Steel por parte de la japonesa Nippon Steel, una medida que, según él, protegería la industria nacional y la seguridad nacional.

Mientras que los fabricantes de acero estadounidenses acogieron

IMPOSICIÓN DE ARANCELES

México y EU, cerca de lograr acuerdo por envíos de acero

El convenio está pendiente de ser aprobado por el presidente Trump

RELACIÓN BILATERAL

PIDE EBRARD EXCLUSIÓN COMO A REINO UNIDO

México solicitó al gobierno de Estados Unidos ser excluido de los nuevos aranceles al acero y al aluminio, en términos similares a la dispensa otorgada al Reino Unido, reveló el secretario de Economía, Marcelo Ebrard, luego de su viaje a Washington DC la semana pasada.

La petición, sustentada en razones económicas y de integración productiva binacional, fue entregada el pasado viernes a las autoridades estadounidenses y se espera una

con satisfacción la medida, los usuarios finales han instado al gobierno de Trump a suavizar los aranceles.

IMPACTOS SECTORIALES

Exentar a México en estos aranceles sería positivo para los sectores. Según Simon Lacoume, analista sectorial de Coface, la medida impulsada por Trump genera un entorno de alta incertidumbre para la industria manufacturera estadounidense, pues los altos aranceles

respuesta en el transcurso de esta semana.

"Estados Unidos tiene superávit con México en acero y aluminio. Nos venden más de lo que nosotros les vendemos. Entonces, poner un arancel donde tienes superávit es bastante discutible, porque el objetivo del arancel es reducir el déficit", explicó Ebrard, al término de la presentación de la edición impresa de la Revista del Consumidor.

—Jassiel Valdelamar

sobre el acero y el aluminio reduce los márgenes de las empresas manufactureras sin ninguna certeza de revitalizar su industria metalúrgica.

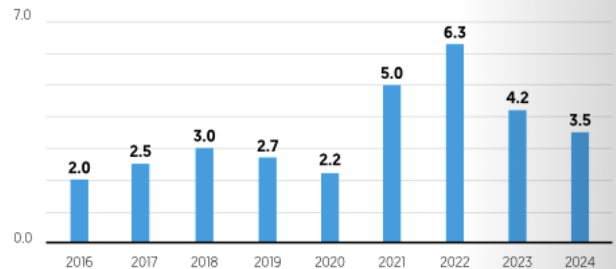
A corto plazo, Lacoume anticipa una presión alcista sobre los precios, pues desde el anuncio de Trump, el Premium US Midwest Aluminium se ha disparado 6 por ciento, mientras que el índice de precios equivalente del acero ha caído más de un 5 por ciento. "La volatilidad es el principal riesgo", afirmó.

Lo que se negocia

México y EU se acercan a un acuerdo para eliminar los aranceles al acero, que durante el periodo de enero a mayo de este año alcanzó los 957.8 millones de dólares, cifra 18.6 por ciento por debajo de lo registrado en el mismo periodo del año anterior.

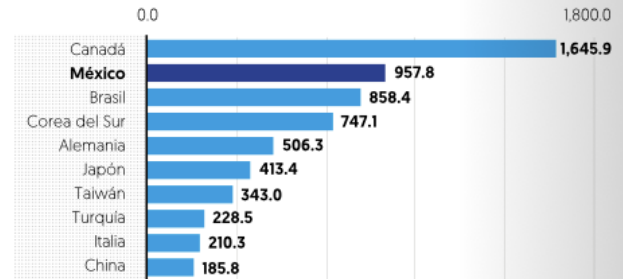
Exportaciones de acero de México a EU

■ Cifras anuales, en mmd



Principales exportadores de acero a EU

■ Cifras acumuladas enero-mayo de 2025, en mdd



Fuente: Departamento de Comercio [EU]

MERCADO ABIERTO

3.2

MILLONES

De toneladas métricas de acero se importaron a Estados Unidos desde México el año pasado.

De cara al mediano plazo, el especialista alerta sobre un posible deterioro de los márgenes en sectores intensivos en metales, particularmente el automotriz. Sin embargo, en el largo plazo, México podría beneficiarse indirectamente, ya que la mayoría de sus exportaciones de automóviles a EU cumplen con el T-MEC y están exentas de aranceles.

Desde la perspectiva logística, los efectos se extienden a lo largo de toda la cadena de suministro. María José Gamba, directora en la firma especializada Control Terrestre, explicó que el incremento en los aranceles al acero y aluminio no solo encarece los materiales, sino que también afecta directamente al transporte y almacenamiento.

12%

DE LAS IMPORTACIONES

Totales de acero que lleva a cabo la industria estadounidense proceden de México.

"Importar materiales con mayores aranceles implica costos adicionales que deben ser absorbidos o trasladados, afectando la rentabilidad de transportistas y operadores logísticos. Además, genera retrasos por la búsqueda de nuevos proveedores o rutas, y reduce la competitividad de las exportaciones mexicanas al encarecer sus insumos", detalló.

Gamba subrayó que las empresas logísticas deben adaptarse rápidamente a este entorno con estrategias de eficiencia. Entre las más urgentes, mencionó la optimización de rutas y cargas, el uso intensivo de tecnología para gestión y trazabilidad, y la diversificación de proveedores y modalidades de transporte.