


MARCELO EBRARD

Habrá diálogo con China y otras naciones de Asia por incremento en aranceles.

PÁG. 12


Hecho en México. El secretario de Economía firmó un convenio con Amazon.

COMERCIO EXTERIOR

Habrá diálogo con China por aranceles: Ebrard

JASSIEL VALDELAMAR

jvaldelamar@elfinanciero.com.mx

El secretario de Economía, Marcelo Ebrard, aseguró que México sostendrá conversaciones diplomáticas con China y otras naciones asiáticas respecto a la iniciativa enviada al Congreso de incrementar los aranceles a mil 463 fracciones, como parte de la estrategia para reducir

el déficit comercial con la región.

“Voy a ver al embajador (de China) en estos días y también de otros países, Corea del Sur, hay toda una lista. Bueno, con India también voy a tener una conversación sobre otros temas, entre ellos puede ser este”, dijo en la firma del convenio Hecho en México con Amazon.

El funcionario subrayó que el aumento de gravámenes no está

dirigido a un país en específico, sino que responde a la necesidad de frenar prácticas de comercio desleal y proteger la planta productiva nacional. “Son reglas de operación que tenemos que publicar, que son aplicables a cualquier caso”, afirmó.

Ebrard explicó que el principal motor de la medida es el déficit comercial con Asia, que en los últimos cuatro años se disparó de forma alarmante. “Del 2020 a 2024 creció 83 por ciento. Si nosotros no tomamos medidas, no va a haber cómo financiar eso”, advirtió.

Además, señaló que México ha recibido mercancías por debajo del precio de referencia internacional, lo que revela “estrategias para ganar mercado”, lo que ha golpeado directamente a productores mexicanos.

“La mayoría ya tenían aranceles, lo que estamos haciendo es subirlos”, explicó.

SIN TEMOR A REPRESALIAS

Ebrard descartó que el aumento de aranceles desemboque en represalias comerciales contra México. “Nuestra política comercial siempre ha sido muy favorable al comercio. Si nos comparas con los países que no tenemos tratado, todos tienen aranceles más altos a México que los que México tiene respecto a ellos. Si tú quieres vender tequila, te vas a encontrar con aranceles de 150 por ciento. Nosotros jamás”, señaló.

Agregó que cualquier medida de ese tipo sería contraproducente para las naciones asiáticas, dado que México es un importante comprador. “Si ponen medidas retaliatorias, se dan un balazo en el pie”.

ESPECIAL