



T-MEC DEFINIRÁ SU POTENCIAL EN EXPORTACIÓN

México podría ser el milagro del mundo

RUBÉN ROMERO

El gobierno debe tomar en serio la visión del sector privado en la revisión del acuerdo comercial, dijo el presidente de la ICC México

Wobeser durante la presentación de un estudio sobre la revisión del T-MEC



NADYA MURILLO

México podría convertirse en "el milagro del mundo" si el gobierno federal incorpora de manera real la visión del sector privado en la próxima revisión del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), afirmó el presidente de la International Chamber of Commerce México (ICC México), Claus von Wobeser.

"México se puede convertir en el milagro del mundo. Para eso es fundamental escuchar al sector privado, que vive los problemas del comercio internacional todos los días y que su voz debe ser escuchada", aseguró von Wobeser al presentar el documento *Aportaciones y visión de ICC México en el marco de la revisión del T-MEC*.

El análisis, entregado a la Secretaría

de Economía, identifica tres tensiones centrales que podrían comprometer la continuidad del acuerdo comercial: la incertidumbre jurídica generada por cambios al Poder Judicial y a la Ley de Amparo; la sobreregulación aduanera que eleva costos logísticos; y la falta de un capítulo energético trilateral con reglas claras para comercio eléctrico, energías limpias y electromovilidad.

Para el presidente del ICC México, la próxima revisión del T-MEC no puede ser tratada como un trámite administrativo, sino como un caso a resolver.

"Es un proceso que definirá si el país consolida su papel como potencia exportadora o si pierde inversiones estratégicas que no regresan dos veces", añadió von Wobeser.

El presidente del ICC México destacó



CLAUS VON WOBESER
PRESIDENTE DE ICC MÉXICO

"México se puede convertir en el milagro del mundo. Para eso es fundamental escuchar al sector privado, que vive los problemas del comercio internacional todos los días"

que la negociación realizada por la presidenta Claudia Sheinbaum con su par en Estados Unidos fue un acierto y debe marcar la pauta para un diálogo técnico, coordinado y con visión de largo plazo.

Una de las preocupaciones más profundas está en el terreno jurídico. Las reformas al Poder Judicial y a la Ley de

Actualmente, México se posiciona como principal socio comercial de EU y podría consolidarse como el destino mundial del nearshoring

Amparo han generado dudas tanto en inversionistas nacionales como en extranjeras sobre la capacidad institucional para resolver controversias comerciales.

En materia aduanera, el sector advierte sobre los controles duplicados y las reglas que elevan tiempos y costos de operación, en un momento donde las cadenas productivas requieren agilidad. Por ello, el ICC solicita fortalecer la Ventanilla Única y evitar modificaciones repentinas que afecten exportaciones e importaciones.

A estos riesgos se suma la *sunset clause*, la cláusula de caducidad que obliga a revisar periódicamente el tratado. El empresariado teme que una modificación en este apartado permita la terminación automática del acuerdo, lo que afectaría cadenas productivas valuadas en casi dos billones de dólares anuales.

La ICC México advierte que el proceso de revisión se realizará en un ambiente marcado por tensiones comerciales, presiones proteccionistas en Estados Unidos y reformas internas que han influido en el clima de inversión.

Aun así, la International Chamber of Commerce México asegura haber encontrado apertura en la Secretaría de Economía. "El documento ya está en sus manos. Sabemos que están muy ocupados, pero confiamos en que nos escucharán".

Pese a los riesgos, la revisión coincide con la mayor ola de relocalización global en décadas.

México se posiciona como principal socio comercial de Estados Unidos y podría consolidarse como el destino mundial del *nearshoring*, especialmente en manufactura, semiconductores, energía limpia y automotriz.

Para la ICC México, dejar pasar esta oportunidad sería un error histórico. Por ello, impulsarán una coordinación con sus contrapartes en Canadá y Estados Unidos para presentar una postura empresarial unificada que fortalezca al tratado y blinde las cadenas de suministro frente a competidores como China.

"México tiene todo para ganar. Pero sólo ganará si negocia con estrategia, técnica y unidad con el sector privado", concluyó el presidente de la ICC.