



Se rompe récord de exportaciones de México a EU

IVETTE SALDAÑA

—maria.saldana@eluniversal.com.mx

Entre enero y mayo, las ventas de mercancías a Estados Unidos alcanzaron un valor de 216 mil millones de dólares y se trata de la mayor cifra en la historia en un periodo similar, de acuerdo con información del Banco de México.

Esto se debe a exenciones que ofrece el T-MEC y porque la Unión Americana cobra un arancel real de 5% a los productos que incumplen el tratado, en vez de la tarifa de 25% que anunció en marzo, lo que motivó a los estadounidenses a sustituir sus importaciones a favor de México, dicen expertos.

| ECONOMÍA | A18



Por menor arancel, imponen récord exportaciones a EU

Entre enero y mayo, **México envió mercancías por 216 mil mdd** porque la Unión Americana cobra una tarifa real de 5% y por las exenciones que brinda el T-MEC, coinciden expertos

IVETTE SALDAÑA

—maria.saldana@eluniversal.com.mx

Las mercancías con la etiqueta *Made in Mexico* que cruzaron la frontera norte subieron por quinto año consecutivo debido al menor arancel que pagan y la cobertura del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), dijeron analistas a EL UNIVERSAL.

Entre enero y mayo, las empresas mexicanas vendieron productos a EU por valor de 216 mil millones de dólares y es la mayor cifra en la historia en un periodo similar, de acuerdo con información del Banco de México (Banxico).

La Casa Blanca anunció en marzo la aplicación de aranceles de 25% a artículos mexicanos que incumplen el T-MEC, y después impuso tasas de 50% al acero y aluminio.

Sin embargo, al revisar los datos del Departamento de Comercio (DOC, por sus siglas en inglés), el economista para América del Norte de Coface, Marcos Carías, encontró que EU realmente cobra a México una tasa promedio de 5%.

"Hay una diferencia entre los aranceles anunciados y los observados. Dicho de otra forma, la intensidad del choque realmente sufrido por exportadores mexicanos ha sido, en general, menor de lo que sugieren los titulares", indicó el experto de la aseguradora francesa.

"Para minimizar los costos de los aranceles contra gran parte del mundo, las empresas americanas están jugando a favor de las exportaciones mexicanas", comentó en entrevista con este diario.

Desde finales de 2024, dijo, hay una acumulación masiva de inventario, pues las empresas estadounidenses se aprovisionan en México antes de que los llamados aranceles recíprocos entren en vigor.

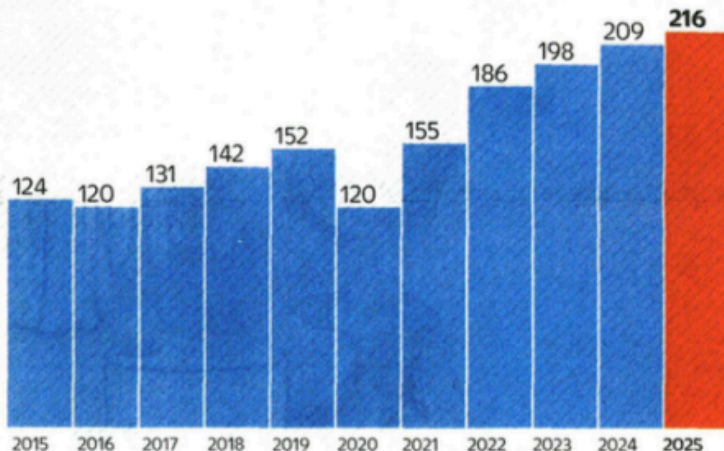


Más cerca que nunca

México vende a Estados Unidos el doble de mercancías que hace una década.

Exportaciones a la Unión Americana

Miles de millones de dólares entre enero y mayo de cada año



Por principal destino

Miles de millones de dólares entre enero y mayo de 2025



PERIÓDICO	PÁGINA	FECHA	SECCIÓN
 EL UNIVERSAL EL GRAN DIARIO DE MÉXICO	PP,18	2/8/2025	NACIONAL



**CÁMARA DE
DIPUTADOS**

LXVI LEGISLATURA

SOBERANÍA Y JUSTICIA SOCIAL

Estrategia favorecedora

"Los aranceles que se le imponen a México son muy inferiores a los que se han aplicado a China, Japón y Europa, que no se han beneficiado de la exención que brinda el T-MEC, por ejemplo, en los productos automotrices. Es posible que se esté dando un efecto de sustitución en la estructura de las importaciones estadounidenses", opinó.

Por eso, México gana mercado en EU, mientras China pierde, según las cifras del DOC.

La economista en jefe de banco Base, Gabriela Siller, coincidió en que el gobierno de EU no está co-

Fuente: Banxico.

brando todos los aranceles anunciados en la práctica, algo que resulta positivo para México.

Estimó que EU debió cobrar hasta mayo una tasa efectiva promedio de 14.2% por importar desde México, pero las cifras muestran que la tarifa fue de 4.3%.

El propio DOC publicó que 83% de los artículos mexicanos entraron a Estados Unidos libres de arancel, algo que resulta por lo menos curioso, dado que se supone que sólo la mitad estaban exentos

del impuesto por cumplir con el T-MEC, comentó Siller.

Desde su punto de vista, esto no evita la incertidumbre, puesto que los aranceles pueden empezar a cobrarse al pie de la letra de un día a otro, ocasionando un fuerte golpe al sector exportador de México.

El jueves, el presidente estadounidense, Donald Trump, anunció una pausa de 90 días para la entrada en vigor de aranceles de 30% a los productos hechos en México que incumplen el T-MEC. ●