



T-MEC



REVISIÓN 2026

CIERRA MÉXICO LAS CONSULTAS PREVIAS A REVISIÓN DEL T-MEC

La Secretaría de Economía concluyó el proceso de consultas rumbo a la revisión del T-MEC con más de 2 mil 500 comentarios y propuestas de empresarios, cámaras y sindicatos, luego de 30 mesas sectoriales y 32 consultas estatales. Kenneth Smith, exjefe negociador, dijo que México debe aprovechar la audiencia en Washington para cabildear.—J. Valdelamar / PÁG. 8

***“Este diálogo nos dará
fuerza para defender
nuestros intereses”***

MARCELO EBRARD
Secretario de Economía





INTEGRACIÓN REGIONAL

Cierra México consultas para revisión del T-MEC

La Secretaría de Economía recibió más de 2,500 cuestionarios y propuestas de la IP

JASSIEL VALDELAMAR

jvaldelamar@elfinanciero.com.mx

Tras un amplio ejercicio de participación que incluyó 30 mesas sectoriales y 32 consultas estatales, además de la recepción de más de dos mil 500 cuestionarios y propuestas provenientes de empresas, cámaras industriales, gobiernos locales y actores sindicales, la Secretaría de Economía concluyó el proceso nacional de consultas rumbo a la revisión del T-MEC en 2026.

El titular de la Secretaría de Economía, Marcelo Ebrard, subrayó que esta consulta permitirá “construir una posición sólida para perfeccionar el T-MEC y hacerlo más justo para México”.

Durante octubre, la dependencia organizó mesas de trabajo con diversos sectores, entre los que destacaron vehículos, logística, leche y derivados, bebidas y alimentos

FOCOS

Ajuste de agenda. En Washington, la Oficina del Representante Comercial de EU decidió cambiar las fechas de la audiencia sobre el T-MEC del 17 de noviembre, previsto originalmente, al 3 al 5 de diciembre próximos.

Coordina. Economía destacó que estas mesas, además de los diálogos sindicales coordinados con la STPS, permitieron recopilar datos del panorama productivo y las preocupaciones ante el entorno de Norteamérica.

procesados, muebles y papel, minería, química, plásticos y juguetes, así como tecnologías de la información.

Otros sectores importantes que participaron fueron agroindustria, energía, metalmecánica, economía circular, aeroespacial, calzado y textil, cemento, vidrio y cerámica, manufacturas eléctricas, agrícola, industrias creativas, electrónica, acero y aluminio, turismo, cons-

trucción, salud farmacéutica, autopartes, pesca, entre otras.

Al respecto, Kenneth Smith, ex-jefe negociador del T-MEC y socio de la firma Agon, aseguró en entrevista para EL FINANCIERO BLOOMBERG, que México debe aprovechar la próxima audiencia en Washington para impulsar esfuerzos de cabildeo con aliados en la economía de EU, especialmente legisladores y autoridades de estados que dependen fuertemente del comercio regional.

“Es muy importante construir una plataforma trilateral que impulse a que los sectores privados de México, de Canadá y el propio sector privado de Estados Unidos se movilice en Estados Unidos para promover los beneficios del libre comercio”, afirmó.

Para Smith, el empresariado mexicano tiene una responsabilidad histórica en esta etapa: organizarse y coordinarse con sus pares de Norteamérica.

“Hay que unir estos esfuerzos y, de manera coordinada, ir a los estados y a las regiones de Estados Unidos... y explicar la importancia que tiene el tratado”, enfatizó.