



Debo, no niego... pago, no tengo

El lunes, la empresa especializada en arrendamiento automotriz, Arrendo Móvil, tuvo que salir a dar la cara a sus acreedores, para reconocer: “Debo, no niego; pago, no tengo”. La explicación de la compañía, emitida mediante un desplegado publicado en el periódico, es que su retraso involuntario de pagos a sus acreedores obedece a que la Comisión Federal de Electricidad (CFE), que dirige **Manuel Bartlett**, tiene un saldo vencido de poco más de mil 219.2 millones de pesos, por lo que la compañía se comprometió a pagar cuando la CFE se ponga al corriente.

El problema entre las dos empresas data desde finales del 2019, cuando la firma de arrendamiento vehicular ganó 32 de 42 partidas –en un proceso de licitación que, en su momento, fue muy cuestionado por sus competidores– para entregar 8 mil 93 vehículos, de los 9 mil 856 que CFE requería, durante un plazo de cuatro años, mediante el contrato 800914199.

Sin embargo, debido a la emergencia sanitaria del Covid, la empresa no pudo cumplir en tiempo con la entrega de los vehículos, por lo que en marzo del 2020 CFE

De jefes



suspendió el contrato y firmó, en su lugar, un Convenio Modificatorio, que suspendió de manera parcial las obligaciones, mismas que se reanudaron parcialmente unos meses después.

El problema es que desde 2020 al cierre de este año, la empresa se ha demorado en sus entregas por la falta de vehículos, además de que la misma CFE ha reportado que se han incumplido con algunas condiciones de entrega de las unidades, por lo que la empresa productiva del Estado ha penalizado a la compañía.

Cabe mencionar que el desastre relacionado con este contrato fue evidente desde hace dos años, al grado de que en 2020, la Auditoría Superior de la Federación cuestionó el reporte de deducciones y penalizaciones relacionadas con el arrendamiento de vehículos que involucran a Arrendo Móvil y CFE.

Mientras son peras o manzanas, en las cuentas oficiales de la empresa los clientes se quejan de que no han podido obtener los papeles de sus vehículos y los proveedores se lamentan porque no han recibido sus pagos.

Healthtech mexicana levanta capital

Welbe, la *healthtech* mexicana que ofrece a las empresas una plataforma de medicina ocupacional con un software y una membresía de salud 24/7 para sus empleados, fundada en enero de 2021 por **Marcus Paiva** y **Eduardo Medeiros**, anunciará hoy el levantamiento de una ronda semilla por 100 millones de pesos, liderada por Volpe Capital y Nazca, además contó con la participación de fondos como SVLC, Kortex, GreenRock, entre otros. Con esta cifra Welbe busca consolidar su presencia en el mercado mexicano a través del

fortalecimiento de su tecnología de datos.

Actualmente la *healthcare* ya opera a nivel nacional y tiene equipos en Ciudad de México, Puebla, Querétaro, Monterrey y Guadalajara, además de tener operaciones en Sao Paulo, Brasil. A la fecha, la empresa ha contribuido a la detección temprana de enfermedades crónicas como diabetes, hipertensión y cáncer en más de 2 mil personas.

Para 2023 Welbe buscará consolidarse y posicionarse en el mercado mexicano como referente en la gestión de programas corporativos de salud ocupacional y beneficios *wellness*; además de cerrar el año con más de 250 mil usuarios en su plataforma.

Welbe inició operaciones en enero de 2022 y durante sus primeros ocho meses la *startup* logró crecer su cartera de clientes, entre los que se encuentran Henkel, Redbull, Engiee, Enel, Jústo, TUL, Grupo SOMA, WRIL, Ansamex, entre otros y hasta el momento ha levantado 7.1 millones de dólares en capital.

Sobre la inversión, vale la pena destacar que se trata de la primera que hacen Volpe Capital, Kortex y GreenRock, fondos especializados en inversiones de tecnología para la salud, en el mercado mexicano.