



Pide IP condiciones para aprovechar el *nearshoring*

Retos. Preocupan deficiencias en infraestructura, seguridad y acceso a servicios públicos

La falta de infraestructura, la inseguridad y el insuficiente abastecimiento de servicios como agua y electricidad figuran entre las principales preocupaciones de la IP nacional que podrían frenar el potencial en la atracción de inversiones bajo el esquema de *nearshoring*.



Encuentro de Industriales. Desde Nuevo Nayarit, la cúpula industrial llamó a tomar las oportunidades que abre la coyuntura.

Industriales advirtieron que hay retos relevantes para consolidar la atracción de inversiones y aprovechar la relocalización de empresas, siendo la inversión en infraestructura

ra y la certeza a los socios del T-MEC piezas fundamentales.

En el Encuentro Industriales 2023, José Abugaber, de la Concamin, externó que la principal de-

manda que ha escuchado es contar con energía eléctrica suficiente y de fuentes limpias; garantizar la certeza legal y que no se violenten las reglas. —Ana Martínez/PÁG. 4



ENCUENTRO. El gobernador de Nayarit, Miguel Ángel Navarro, y José Abugaber, líder de la Concamin.

“Estamos en el mejor momento para aprovechar la relocalización de las empresas”

JOSÉ ABUGABER
Presidente de la Concamin

“Tenemos una enorme oportunidad, pero no estamos preparados en infraestructura”

SALVADOR PORTILLO
Presidente de la CANAME

“Fortalecer la infraestructura en energía y agua impulsaría sin precedentes”

CONSEJO COORDINADOR EMPRESARIAL



NEARSHORING

Inseguridad y falta de servicios alejan inversión de México: IP

En el Encuentro de Industriales, el sector privado hizo un llamado a atender las necesidades del país para atraer capitales

Destacaron a la falta de energía limpia como uno de los principales pendientes

NUEVO NAYARIT, NAYARIT ENVIADA

ANA MARTÍNEZ amrios@elfinanciero.com.mx

La falta de infraestructura, la inseguridad y el insuficiente abastecimiento de servicios como agua y electricidad figuran como las principales preocupaciones de la iniciativa privada del país que podrían frenar todo el potencial en la atracción de inversiones de cara al nearshoring.

José Abugaber, presidente de la Confederación de Cámaras Industriales de México (Concamin), externó que la principal demanda que ha escuchado del sector es contar con energía eléctrica suficiente y de fuentes limpias. Es indispensable garantizar la certeza legal a las inversiones y que no se violenten las reglas para afianzar los recursos que se acercan al país.

“Estamos en el mejor momento para aprovechar la relocalización de las cadenas de suministro y producción. La industria está en total disposición para aumentar el contenido nacional de los productos Hechos en México”, puntualizó en el Encuentro Industriales 2023.

Aparte, el Consejo Coordinador Empresarial (CCE) anotó que hay retos muy relevantes para consolidar la atracción de inversiones y aprovechar el nearshoring, siendo la inversión en infraestructura y la certeza a los socios del T-MEC las más importantes.

Por ello, afirmó que fortalecer en el corto y el mediano plazo la infraestructura en energía, agua, aduanas, y conectividad podría impulsar de manera sin precedentes las oportunidades que ya ofrecen el Norte y el Bajío del país, así como el Sur-Sureste con el proyecto del Corredor Transistmico.

La Confederación de Cámaras de Comercio, Servicios y Turismo (Concanaco-Servytur) coincidió en que la atracción de inversiones a México requiere abordar primero los problemas de seguridad y el respeto al Estado de derecho. Enlistó la mejora regulatoria y la especialización del capital humano a través de una transformación digital para atraer mayor Inversión Extranjera Directa (IED).

“La infraestructura sólida es un factor determinante para atraer inversiones y aprovechar al máximo los beneficios de los acuerdos comerciales. Sin una infraestructura adecuada, especialmente en materia energética, se corre el riesgo de perder oportunidades de inversión significativas, ya que las empresas requieren de la misma para operar de manera óptima”, precisó el orga-

nismo empresarial.

EN VILO 50 MIL MDD

Por otro lado, Salvador Portillo, presidente de la Cámara Nacional de Manufacturas Eléctricas (CANAME), estimó que México podría recibir un aproximado de 50 mil millones de dólares en los próximos cinco a 10 años por la relocalización de empresas; sin embargo, la falta de infraestructura y servicios podrían evitar que se concreten.

“Tenemos una enorme oportunidad, pero no estamos preparados totalmente en infraestructura para poder captarla. Las empresas se instalan en donde tengan acceso a energía eléctrica, servicio de agua, telecomunicaciones... no donde las autoridades quieran”, manifestó en el evento de Concamin.

Sostuvo que estas empresas instaladas actualmente en China buscan ubicarse en la frontera norte de México, pero se debe buscar la forma de apoyarlas, ya que en esa zona se carece de energía eléctrica y agua. “Hay formas tecnológicas de solucionarlo, pero hace falta voluntad para hacerlo”, aseveró.

Por último, Abugaber Andonie hizo un llamado para que se les consulte los asuntos nacionales, pues ante las recientes iniciativas de reforma instó a abrir un espacio de diálogo para que se analicen todas sus inquietudes y consecuencias.

CON POTENCIAL

50,000

MILLONES DE DÓLARES

Podría recibir México por parte de empresas en los siguientes 10 años por el nearshoring.

25%

DE LO QUE SE EXPORTA

Desde México tiene contenido nacional, por lo que el potencial es grande, estima Concamin.

2%

DEL PIB DE MÉXICO

Es el potencial que podrían representar las exportaciones del país con el nearshoring.

10,000

MILLONES DE DÓLARES

Ingresarían de inversiones al país tan solo este año, por dicho concepto, calcula GBM.