



IMPOSICIÓN A MÉXICO

Controversia en T-MEC costaría hasta 30 mil mdd en aranceles

BLOOMBERG

economia@elfinanciero.com.mx

México podría recibir un golpe de entre 10 y 30 mil millones de dólares en aranceles si pierde la disputa comercial con Estados Unidos y Canadá, según dos exfuncionarios que negociaron el acuerdo bajo el cual se presentó la disputa.

Kenneth Smith Ramos, quien fue el principal negociador del T-MEC por México hasta 2019, aseguró en una entrevista radiofónica que ambos países podrían imponer los aranceles en el verano de 2023, estimación que confirmó el diputado federal Ildefonso Guajardo, y exsecretario de Economía. BloombergNEF calcula que serían más de 22 mil millones de dólares en riesgo.

“Esto parece muy difícil de resolver durante el período de consulta porque las violaciones son muy precisas y específicas”, dijo Smith, quien vio esta como una de las disputas comerciales potencialmente más costosas desde que el predecesor del T-MEC entró en vigencia en 1994. “México necesita revisar por completo dos leyes que son esenciales para López Obrador”.

La disputa podría tener un amplio impacto más allá del sector energético de México, afectando a fabricantes de automóviles y agricultores, agregó Guajardo.

En última instancia, la batalla podría dañar el atractivo de México y Norteamérica para los inversionistas justo al tiempo que se espera que la región experimente un auge en el comercio.

En medio de interrupciones en las redes de transporte marítimo, el cambio de ruta de las cadenas

de suministro desde Asia podría impulsar las exportaciones en miles de millones de dólares para la segunda economía más grande de América Latina, sin embargo, la disputa comercial pone en riesgo parte de eso, dijo en otra entrevista Luis de la Calle, director general de la consultoría De la Calle, Madrazo, Mancera. Un informe del Banco Interamericano de Desarrollo estimó el valor anual para México en más de 35 mil 300 millones de dólares.

EU y Canadá argumentan que México está violando el acuerdo con sus medidas para priorizar la energía de su empresa de servicios públicos estatal sobre las empresas privadas de renovables.

RIESGOS.

AMLO dijo que al iniciar la disputa, la administración Biden corría el riesgo de parecer que apoyan a empresas “corruptas”.



FOCOS

Ambos países señalan que las políticas del presidente López Obrador han llevado a la denegación y revocación de la capacidad de las empresas estadounidenses para operar en México.

Según las reglas del T-MEC, dicha solicitud de EU y Canadá daría a México hasta 30 días para aceptar programar consultas.

Si después de 75 días no se llega a un acuerdo, EU podría solicitar que un panel formal escuche los argumentos de las dos naciones, esperando que México corrija.