



Ahorran empresas hasta 23% en mano de obra en México con *nearshoring*

KAREN GUZMÁN, CIUDAD DE MÉXICO

— Las empresas que bajaron sus costos por moverse a México provienen principalmente de Asia, informó PwC. PAG. 16

Empresas, con ahorro de 23% al mudarse a México

Análisis. PwC dice que el costo de manufactura china es mayor que aquí desde hace seis años, CAR ve baja de 10% para automotrices e Ivemsa hasta 50% en mano de obra

KAREN GUZMÁN
CIUDAD DE MÉXICO

Las empresas que mudan sus plantas de Asia a México, principalmente por la tendencia del *nearshoring*, redujeron en 23 por ciento sus costos de producción, según la consultora PwC.

“La ventaja competitiva de México está en el costo de producción y mano de obra. Según nuestros estudios, en promedio trasladar la capacidad productiva de China a la nación, se tendrá en promedio un 23 por ciento menos de costo de producción”, reveló Carlos Zegarra, socio líder de Management Consulting de la firma en el país.

Destacó que desde hace seis años el costo promedio de manufactura de China superó al de

México; lo que se suma la cercanía con Estados Unidos (el mayor consumidor del mundo), y la red de tratados comerciales que reducen el pago de aranceles para transportar los productos.

Por ejemplo, el Centro de Investigación Automotriz (CAR, por su sigla en inglés), donde hablan que los armadores de vehículos se ahorran alrededor de 10 por ciento de sus gastos solo por el acuerdo de libre comercio que hay entre México con sus socios de Norteamérica.

Mientras que la consultora Ivemsa, dedicada a ayudar a las empresas extranjeras a conseguir las mejores condiciones para instalarse, afirma que también logran ahorros de 40 a 50 por ciento solo en mano de obra.

“Tenemos la mesa servida para aprovechar los beneficios de la relocalización cadenas de suministro y empresas, una tendencia global que beneficia a México por su cercanía con Estados Unidos lo que atrae inversión”, expuso Carlos Zegarra.

El especialista de PwC aseguró que el cambio no es para todas las empresas y productos, ya que hay sectores que pueden aprovechar mejor el mover sus operaciones.

“Muchas veces, cuando asesamos a nuestros clientes globales, muchos nos preguntan sobre cómo redefinir sus cadenas logísticas, los mejores lugares para instalar una planta, sus capacidades productivas y centros de distribución. Lo que hacemos es analizar en dónde están o estarán



sus principales mercados”, dijo.

Agregó que otros de los factores que consideran las empresas antes de mover operaciones son las políticas públicas que respalden las inversiones.

Afirma que quieren decisiones gubernamentales que den certidumbre en aspectos críticos para proveer de servicios a las industrias, seguridad en temas energéticos, infraestructura logística en carreteras, puertos y aeropuertos y seguridad pública.

Talento local

Carlos Zegarra de PwC agregó que la ventaja que tiene el país frente a Asia en menores costos no se refleja en tener el tipo de talento humano necesario para los próximos años.

Explicó que la nación cuenta con una mano de obra eficiente para ensamblado gracias a la industria maquiladora, principalmente de firmas de tecnología, electrónica y automotriz.

“Sin embargo, para sacar los mejores beneficios que vienen hacia el futuro del *nearshoring*, necesitamos desarrollar talento con distintas capacidades específicas para cada uno de los sectores y migrar de la mano de obra operacional a una de mayor valor agregado y que es en lo que no nos destacamos”, expuso.

Según el World Economic Forum, México se encuentra entre los primeros 10 países a escala mundial en graduados cada año en carreras afines a ingenierías, fabricación y construcción, esto como respuesta al impulso de industrias como aeroespacial, aeronáutica y electrónica ante la necesidad de las firmas que ya se mudaron al país y demandan ciertos especialistas. ■