



Sugiere BIS mejoras en Estado de Derecho y clima de negocios

# ¿Cuál nearshoring?, cuestionan a México

**Anuncios de IED han caído 76% anual de enero a agosto, asegura Deloitte**

SERGIO ÁNGELES  
Y SILVIA OLVERA

Para el Banco de Pagos Internacionales (BIS, por sus siglas en inglés) la economía de México aún carece de pruebas concretas sobre los beneficios del nearshoring, el cual podría verse con mejoras en el Estado de Derecho y el clima de negocios.

“La falta de evidencia clara es particularmente desconcertante cuando se considera a México. Existen indicadores como el de la Inversión Extranjera Directa (IED) y el del crecimiento del empleo en la industria manufacturera que dan señales contradictorias sobre el im-

pacto del nearshoring.

“Si bien los efectos de la relocalización en toda la economía podrían tardar en materializarse, otras explicaciones de por qué el impacto del nearshoring no ha sido mayor podrían ser el desarrollo inadecuado de la infraestructura y los desafíos relacionados con el Estado de derecho y el entorno de inversión”, indicó el BIS en un estudio lanzado este jueves.

El Banco remarcó que las oportunidades del nearshoring han despertado el interés del sector privado en el País, pues a agosto pasado se tienen anuncios de inversión por 123 mil millones de dólares.

Sin embargo, señaló que los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) hacia México han tenido un desempeño inferior al de sus pares en Asia y las Américas

e incluso ha disminuido en los últimos meses.

“Si bien la IED en México no ha aumentado, su composición ha cambiado: en 2023, la reinversión de utilidades fue significativamente mayor que la nueva inversión.

“Esto podría implicar que las empresas ya establecidas en México aumentaron su producción, pero no así las empresas nuevas”, externó el Banco.

En un análisis aparte, Deloitte coincidió en que México no ha capitalizado la relocalización de empresas como sí lo han hecho los asiáticos.

Eso se observa con la caída en los anuncios de IED de 76.3 por ciento de enero a agosto pasado, respecto a igual periodo de 2023.

En su Monitor de inversiones en México publicado ayer, explicó que el País suma 133 mil millones de dóla-

res de anuncios de IED, tanto de nuevas empresas como expansiones en todo 2023, y que los anuncios a los que les ha dado ha seguimiento de enero a agosto de 2024, casi el 80 por ciento fueron del año pasado.

Advirtió que debido a que los inversores se están volviendo más cautelosos, y dado que septiembre y octubre han estado sujetos a la incertidumbre por la reforma judicial en México y las elecciones presidenciales en EU, es probable que la caída se profundice

Recordó que el auge del nearshoring inició en 2016 y México ya debería reflejarlo en la IED, como en Asia y EU.

“Sin embargo, la inversión sigue siendo débil y está empezando a formar una tendencia a la baja. Y los datos no respaldan la euforia del ‘Mexican moment’”, sostuvo.