



Anticipan boom de inversión foránea por *nearshoring* en dos años

Expertos. Los anuncios sobre planes vinculados a la relocalización aún tardarán en materializarse

Pese a que en 2023 ingresó al país un monto histórico de IED por 36 mil 58 millones de dólares, esta cantidad se quedó corta ante la expectativa de organizaciones internacionales por el *nearshoring*. El verdadero *boom* se dará en los próximos dos años, anticipan consultores y expertos. Los anuncios de inversión vinculados a la relocalización de empresas empezaron entre 2021 y 2022, por lo que una gran parte tardará entre este y el próximo año en materializarse. Un monitoreo de Integralia revela que los 206 anuncios de inversión por 52 mil 940 millones de dólares llegarán gradualmente. —H. Usla / PÁG. 4

FOCOS

Se quedan aquí. En 2023 se registraron 26 mil 632 millones de dólares de reinversión de utilidades de accionistas extranjeros que decidieron dejar su dinero en México y no enviarlas al exterior, lo que también se puede catalogar como *nearshoring*.

En perspectiva. Integralia identificó 206 anuncios de inversión con un valor de 52 mil 940 millones de dólares durante 2023, lo que generaría alrededor de 85 mil 697 empleos.



EXPECTATIVA

‘Boom’ de IED por *nearshoring* tardará dos años en llegar

Expertos estiman que los grandes proyectos en el país aún están por concretarse

Aunque en 2023 se reportaron cifras históricas, no alcanzó las previsiones

HÉCTOR USLA
husla@elfinanciero.com.mx

A pesar de que el año pasado ingresaron al país un monto histórico de 36 mil 58 millones de dólares de Inversión Extranjera Directa (IED), se quedó corto ante la expectativa de organizaciones internacionales, ya que el verdadero ‘boom’ podría comenzar a materializarse en los próximos dos años, impulsado por el *nearshoring*, señalaron especialistas consultados.

Luis Felipe Alcántara, consultor en Integralia, puntualizó que los anuncios de inversión vinculados al *nearshoring* comenzaron a realizarse de forma más notoria a partir del 2021-2022, por lo que una gran parte de ellos, especialmente las inversiones más considerables, tardarán hasta 2024-2025 en materializarse.

“Era de esperarse que el efecto del *nearshoring* no se vislumbrara de forma tan impactante en las cifras de IED del 2023, pero de acuerdo con el monitoreo que realizamos en Integralia, el año pasado se registraron 206 anuncios de inversión vinculados al *nearshoring* con un valor de 52 mil 940 millones

de dólares, pero ese capital llegará gradualmente en los próximos años”, indicó.

Los casos más emblemáticos de esta situación son los de las empresas Tesla en Nuevo León, que podría invertir entre 5 y 10 mil millones de dólares, y Mexico Pacific Limited en Sonora, que anunció una inversión por 14 mil millones de dólares.

“Ambos anunciaron su intención y proyectos de inversión en 2023. No obstante, su construcción conlleva varias fases, que culminarán, en ambos casos, con las plantas listas y operantes en 2026. Lo anterior significa que la inversión total anunciada se va a “repartir” entre 2023-2026”, subrayó.

Por otra parte, el consultor de Integralia reconoció que una gran parte de los anuncios de inversión vinculados al *nearshoring* se tratan, en su mayoría, de reinversión de utilidades.

“El alto grado de reinversiones nos habla de un empresariado que ya aprendió a jugar y aceptar las reglas de la 4T, aunque también se podría hablar de los insuficientes incentivos que México ha ofrecido a nivel internacional (para nuevas inversiones), ya que, aunque existen un gran número de empresas asiáticas (japonesas, chinas y surcoreanas) que vienen a invertir por primera vez en México, muchas de las grandes inversiones están yendo directamente a EU”, dijo.

PIDEN PACIENCIA

Que el 74 por ciento de las inversiones foráneas recibidas en 2023 correspondan a reinversión de utilidades también puede ser una buena señal de que el *nearshoring* se está concretando, ya que significa que muchas empresas establecidas en México buscan expandir sus operaciones, indicó Ana Gutiérrez, coordinadora de comercio exterior del Instituto Mexicano para la Competitividad (IMCO).

“Hay que tomar en cuenta que los anuncios de nuevas inversiones tardan un poco en concretarse, incluso, estimamos que 4 de cada 10 anuncios de inversión relacionados con el *nearshoring* siguen en la etapa de anuncio, un tercio están en operación y poco menos de un cuarto ya están en construcción, pero se puede esperar que se concreten en los próximos meses u años”, dijo.

Por lo tanto, la especialista consideró que México si está aprovechando el entorno geopolítico, y que, incluso, está ganándole terreno a China en la relación con Estados Unidos, sin embargo, el tema a debatir debería ser si se está aprovechando el potencial para tener una tasa de crecimiento mucho mayor de inversión extranjera.

“Quizá esto es un reflejo de que en México todavía no hay una política industrial comprensiva ni un esfuerzo concreto para trabajar en



las necesidades estructurales", dijo.

Sin embargo, Carlos López Jones, director de la consultora Tendencias, consideró que las cifras de 2023 se quedaron cortas, sobre todo en el contexto del *nearshoring*.

"Por ejemplo, hay 50 mil millones de dólares de inversión extranjera parados por falta de permisos de la CRE, además de que falta mucha promoción de México en el exterior, mientras otros países sí están haciendo esta labor", dijo.

43%

DE LOS ANUNCIOS

De inversión vinculados al *nearshoring* aún no se han materializado, precisó el IMCO.

50

MIL MDD DE INVERSIONES

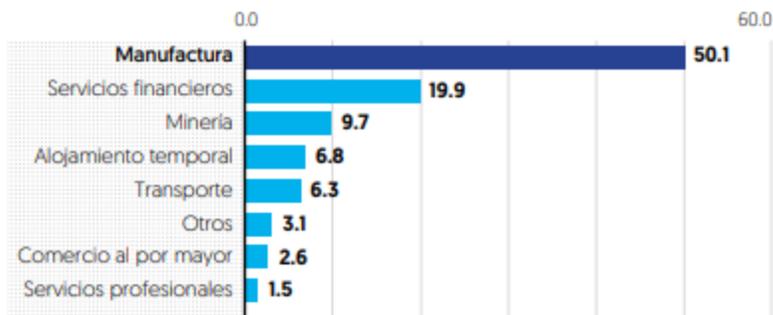
Están detenidos por falta de permisos de la Comisión Reguladora de Energía.

Sectores que captan más capital

La mitad de los 36 mil 58 millones de dólares de inversión extranjera que ingresaron al país en 2023 se concentró en el sector manufacturero, específicamente en la fabricación de equipo de transporte (41%), bebidas y tabaco (14%), metales (13%), entre otros.

Inversión Extranjera Directa por sectores en 2023

■ Porcentaje del total



Fuente: Secretaría de Economía.

"En 2023 se registraron 206 anuncios de inversión vinculados al nearshoring por 52 mil 940 millones de dólares, pero ese capital llegará gradualmente"

LUIS FELIPE ALCÁNTARA Consultor en Integralia

"Estimamos que cuatro de cada 10 anuncios de inversión relacionados con el nearshoring siguen en la etapa de anuncio, un tercio en operación"

ANA GUTIÉRREZ Coordinadora de Comercio Exterior del IMCO

"Además de que falta mucha promoción (apara nuevas inversiones) de México en el exterior, mientras otros países sí están haciendo esta labor"

CARLOS LÓPEZ JONES Director de la consultora Tendencias