



Entusiasmo *nearshoring*, aunque impone desafíos

Foro. Llama sector privado a hacer frente a los retos de certeza jurídica, transición a energía limpia y seguridad

El *nearshoring* es “una bendición” que se presenta cada siglo, por lo que para aprovecharlo hay que superar retos, sobre todo el de certeza jurídica y Estado de derecho, planteó Armando Zúñiga, presidente de Coparmex CDMX, en el Encuentro *Nearshoring Talks 2023*.

Contar con energías limpias, junto con la certidumbre para inversiones de 5 o 10 años, son las mayores preocupaciones para las compañías extranjeras, dijo Xavier de Bellefon, presidente de la Cámara de Comercio e Industria Franco Mexicana.

En tanto, los gobernadores de entidades como Durango y Puebla consideraron necesario anteponer el desarrollo económico a los intereses partidistas. —L. Hernández / A. Martínez / PÁGS. 4, 6, 9 Y 20



Gran oportunidad. En el Encuentro *Nearshoring Talks 2023* se planteó que entre 8 y 10 años es el tiempo que duraría ‘abierto la ventana’ del *nearshoring*.



Integración. En el encuentro estuvieron presentes los 3 órdenes de gobierno.



Talento. Un desafío es invertir en capital humano en todas las entidades del país.



CONFIANZA PARA INVERSIONES

Genera entusiasmo *nearshoring*, pero urgen resolver retos

Expertos llamaron a aprovechar esta oportunidad única de inversión para el país

La disponibilidad de energía limpia y certeza jurídica son los grandes desafíos

LETICIA HERNÁNDEZ
lherandezm@elfinanciero.com.mx

ANA MARTÍNEZ
amrios@elfinanciero.com.mx

El *nearshoring* es “una bendición” que se presenta cada siglo, y para aprovecharlo hay que superar retos sobre todo en materia de certeza jurídica, elevar la confianza sobre el cumplimiento de la ley en el país, entre otros, para que aterricen las inversiones anunciadas, señaló Armando Zúñiga, presidente de Coparmex Ciudad de México, al inaugurar de Encuentro *Nearshoring Talks 2023*.

“Que las personas tengan la plena certeza de que la ley se cumple, de que tenemos un Estado de derecho y que tenemos una paz garantizada, ese será un gran punto para discutir”, dijo al señalar la necesidad de que gobiernos en los tres niveles, legisladores y sector privado, tomen medidas para fortalecer las ventajas que ofrece el *nearshoring*.

“Tales como preservar la estabilidad económica con un manejo responsable de las finanzas públicas, misma que permita que los déficits programados para el 2024 se corrijan en los siguientes años, mejorar la infraestructura especialmente carretera, puertos, aduanas, traslado de mercancías e invertir en educación y capacitación para mejorar la calidad del capital humano”, señaló.

ENERGÍA Y CERTEZA, LOS RETOS

En el marco del evento organizado por Coparmex CDMX y EL FINANCIERO, Xavier de Bellefon, presidente de la Cámara de Comercio e Industria Franco Mexicana, aseguró que contar con la disponibilidad de energías procedentes de fuentes limpias, junto con la certeza en sus inversiones al paso de cinco o diez años, son las mayores preocupaciones para las empresas extranjeras al tomar la decisión de llegar a México, al menos de las francesas.

“Las empresas francesas tienen metas de sustentabilidad, todas para el 2030 tienen la encomienda de ser verdes, todas sus fábricas verdes y ahí hay un reto de tener esa energía verde a estos niveles, ese es uno de los retos que más preocupa y otro es la seguridad de las inversiones”, dijo durante su participación.

“Cuando inviertes cientos de mi-

llones de dólares, se van a cuidar esos millones, y esa era una de las grandes ventajas de México. Cuídemos esto para evitar que este gran potencial del *nearshoring* se vaya”, añadió el CEO de AXA México.

En este aspecto, Armando Zúñiga resaltó que lograr que esas inversiones, el desarrollo y el empleo también lleguen a las Pymes, es un reto junto con otros en materia de abasto de energía.

“Se van a demandar cinco o seis veces más de lo que hoy se produce en energía, y tenemos que ir por la energía limpia, y lograr una apertura a la inversión privada e internacional para superar el reto”, dijo el presidente de Coparmex Ciudad de México.

MEJORAR EL SEGUIMIENTO

Wolfgang Dold, embajador de Alemania en México, señaló que “el reto es atraer inversiones en nuevos ámbitos, y el segundo es atender a las inversiones que ya están aquí, el servicio posventa”, al mismo tiempo que destacó la importancia de crecer la infraestructura.

El diputado Ildelfonso Guajardo destacó la relación entre competitividad y productividad de las empresas con salarios altos para su personal calificado.



“Alemania puede pagar salarios altos porque el Estado se ocupa de que la competitividad de la compañía funcione; a través de productividad se logran mejores salarios. Tenemos que presionar al gobierno para que tome la responsabilidad de que no se deteriore la competitividad”, señaló.

Una vez que son inversiones de largo plazo, como el caso de las alemanas con más de 50 años en México, supone un análisis del entorno económico y la energía es punto clave, “México cumple, pero tiene que cumplir en el futuro también”, apuntó el diplomático.

En este sentido, “piedras en el camino”, como la reducción de operaciones del Aeropuerto Internacional de la Ciudad de México (AICM), a partir de enero próximo, impactan el potencial de las inversiones que podrían aterrizar en México y el comercio bilateral con Estados Unidos y el resto del mundo, alertó Larry Rubin, presidente de la American Society of Mexico.

“Podemos hablar de muchas piedritas, pero hay una piedrita muy importante que va a afectar no nada más a la CDMX que es el gran imán de la inversión extranjera estadounidense, que es la más grande que tiene México”, y señaló la reducción de operaciones del Aeropuerto de la Ciudad de México a partir del 8 de enero próximo.

“Esta nos tiene como inversionistas sumamente preocupados. El 8 de enero el Aeropuerto Internacional de la CDMX planea reducir el número de operaciones que tiene el AICM y no por ninguna razón técnica ni de seguridad, sino por una razón política”, expuso.

GOBIERNO DE DURANGO

Educación y salud, pilares para atraer inversiones

PEDRO HIRIART

phiriart@elfinanciero.com.mx

Para seguir atrayendo capitales extranjeros, es necesario invertir en educación y salud, aseguró el gobernador de Durango, Esteban Villegas.

En su participación en el Encuentro Nearshoring Talks 2023, organizado por Coparmex CDMX y EL FINANCIERO, el mandatario estatal insistió en la importancia de capacitar a los mexicanos para que sigan llegando las empresas.

No sólo es inculcar habilidades, sino también impulsar que los alumnos aprendan inglés, algo a lo que “no le hemos puesto interés”, lamentó ante la audiencia.

Asimismo, Villegas resaltó la importancia de cambiar la manera en la que se está educando a la población, y pidió adoptar nuevos modelos para adaptar las lecciones a las necesidades de los alumnos.

El gobernador, que estudió medicina y más adelante cambió de giro para meterse en la política, también expuso la importancia de poner atención a la salud de los mexicanos.



BUSCAN IMPULSO. El gobernador Esteban Villegas participó en el Encuentro.

En especial en lo que llamó “una pandemia silenciosa”. Esto es, las afectaciones a la salud mental, tema en el que afirmó que “vamos en picada y tenemos que detener (la caída)”.

En este sentido, Ana Gutiérrez, coordinadora de comercio exterior y mercado laboral del Instituto Mexicano para la Competitividad (IMCO), afirmó que la corrupción afecta a la competitividad del país y eso puede ser una “piedra” en el

camino para la llegada de inversiones o la expansión de operaciones.

“Es algo que se tiene que atender, porque es fundamental y está relacionado con la seguridad, certidumbre, eficiencia burocrática, confianza en que se van a cumplir los contratos, seguridad en términos de población y delitos, son piedras que se van juntando en una montaña”, aseguró la experta en su intervención.

—Con información de Ana Martínez



Ayudaría a *nearshoring* tratado con Corea

Si Corea y México fortalecen su relación comercial, ambos países podrán aprovechar el *nearshoring* y se daría un giro en la estructura económica mexicana, aseguró el embajador Tae-wan Huh.

Al participar en el Encuentro Nearshoring Talks 2023, el diplo-

mático destacó que una relación comercial más fuerte también haría que México sea un importante centro de manufactura con tecnología avanzada e independiente.

“Espero que México tome una decisión audaz con el fin de establecer un sistema económico orientado hacia el futuro y diversificar la cooperación económica fuera de Estados Unidos”, refirió.

Por su parte, Jin-Woo Lee, agregado comercial de Corea, añadió que ya hay empresas coreanas interesadas en instalarse en México por su ubicación geográfica y sus tratados comerciales, sobre todo en el sector de autos eléctricos.

—Ana Martínez

Urge valor agregado con capacitación

Invertir en capital humano para generar una industria de valor es un reto del sector privado, academia y gobierno, a partir de la triple hélice preparar a nuevas generaciones para estar al nivel de una industria de valor agregado y no convertirse en un “maquilador”, señaló Héctor de la Miyar Garza, presidente nacional de Desarrollo Regional Fronterizo y Portuario de Coparmex.

“Capacitación del capital humano y certidumbre de seguridad

y certidumbre jurídica para la inversión es el reto y por parte de los empresarios es invertir en naves industriales para que cuando llegue el empresario extranjero ya esté la infraestructura”, señaló en el Encuentro Energy Talks 2023.

Explicó que contar con infraestructura disponible, desde parques industriales, carreteras, vías de comunicación, energías verdes, darán a los estados del país el potencial de atracción de las inversiones. —Leticia Hernández

**TESLA, FIRME EN NL: RAQUEL BUENROSTRO**

VAN ANUNCIOS DE INVERSIÓN POR 100 MIL MDD

Los anuncios de inversión de empresas extranjeras y nacionales en México superan los 100 mil millones de dólares, que se espera sean desembolsados en 2 o 3 años, afirmó Raquel Buenrostro. La inversión de Tesla en

México "está firme aunque atrasada", agregó en el Encuentro *Nearshoring Talks 2023*, organizado por EL FINANCIERO y Coparmex CDMX. Atribuyó el retraso a la escasez de agua.

—*Jassiel Valdelamar* / PÁG. 8

ANUNCIA ECONOMÍA

Inversiones previstas superan los 100 mil mdd

JASSIEL VALDELAMAR*jvaldelamar@elfinanciero.com.mx*

Los anuncios de inversión extranjera en México han superado los 100 mil millones de dólares, los cuales se esperan sean desembolsados en los próximos años, informó Raquel Buenrostro, secretaria de Economía, en una entrevista realizada por Enrique Quintana, vicepresidente y director general editorial de EL FINANCIERO, durante el Encuentro *Nearshoring Talks 2023*, organizado por la Coparmex CDMX.

"En cuanto a los anuncios, tenemos identificados más o menos alrededor de 70 mil millones de dólares de empresas extranjeras y alrededor de 33 mil millones de dólares de empresas nacionales, lo cual nos da un total de 100 mil millones de dólares a desembolsarse en los próximos dos o tres años", indicó Buenrostro.

Señaló que al cierre de agosto, el registro de las inversiones que ya son para pedir autorizaciones revela una cifra "histórica" de 32 mil millones de dólares.

"Seguimos rompiendo año con año las cifras históricas", enfatizó la funcionaria, y agregó que es muy importante tener claro que los anuncios realizados por las empresas están por debajo de la realidad, puesto que hay mucha competencia entre ellas a nivel internacional.

La titular de la dependencia explicó que México es tan atractivo que entre las mismas empresas que se dedican al mismo sector estratégico están compitiendo, entonces estas empresas informan que por cada peso que anuncian invierten como tres en promedio. Las empresas de China por cada peso que anuncian invierten 10 pesos.

FIRME, LLEGADA DE TESLA

Previamente, Buenrostro aseguró que la anunciada inversión de Tesla en México para instalar una planta de ensamblaje de vehículos eléctricos en Nuevo León "va muy firme, aunque atrasada" debido a la escasez de agua en la zona norte del país.

"Lo que sabemos aquí en Economía es que se dio el anuncio, pero no se hizo el registro de inversión, por lo tanto, no estamos claros, no hay una relación entre algo ya concreto y el anuncio", reveló la funcionaria.



OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

Sofomes deben crear ecosistema para aprovechar relocalización

VALERIA LÓPEZ

vlopez@elfinanciero.com.mx

En un contexto en el que se anticipan grandes beneficios para la economía mexicana derivado del *nearshoring*, las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (Sofomes) consideran que será necesario preparar un ecosistema financiero para aprovechar las oportunidades de dicho fenómeno, así lo destacó el presidente nacional del gremio, Enrique Presburger.

Durante su participación en el evento 'Momento de materializar oportunidades', el representante de los agremiados dijo que, "en América Latina están viendo a México como un terreno fértil. Nuestro país es uno de los mejores lugares para estar en todo el mundo, por lo menos en los próximos 10 años vamos a tener una bonanza particular, ya que es estable, con una moneda fuerte, hay un manejo macroeconómico adecuado que

está recibiendo inversiones a nivel récord y esa gente que llega necesita un ecosistema de inversiones".

El ejecutivo tomó el ejemplo de la fabricante de vehículos eléctricos, Tesla, y su llegada al norte del país, destacando que es muy probable que las inversiones principales sean tomadas por los grandes bancos; sin embargo, aseguró que todo lo que lo rodea, como las nuevas viviendas, carreteras, restaurantes y Pymes, en un gran porcentaje, va a ser financiado por las Sofomes.

Abraham Bonilla, vicepresidente regional centro Asofom, destacó que apenas se está comenzando a ver el gran impacto que va a generar el *nearshoring* en el país.

Consideró que para poder aprovecharlo será necesario prepararse en ámbitos de infraestructura, así como de agua, gas o electricidad. "Es entonces donde las Sofomes estamos vislumbrando ese futuro, para ver cómo podemos atender la gran necesidad de financiamiento que hay en nuestro país".

FINANCIAMIENTO

Las Sofomes han colocado financiamientos por 1.1 billones de pesos, y acaparan el 20 por ciento del mercado crediticio del sector privado.



DESAFÍOS EN TELECOMUNICACIONES PARA DESPLEGAR 5G

AT&T acusa falta de regulación y mayores costos

Resalta la necesidad de tomar medidas que fomenten más la competencia

ALEJANDRA RODRÍGUEZ
mrodriguesg@elfinanciero.com.mx

AT&T México señaló que la falta de una regulación que fomente la competencia y mayores costos operativos provocan que las inversiones para desplegar la cobertura de la red 5G no avancen en el país.

“Si queremos apostarle al 5G, el costo del espectro debe ser competitivo, hoy el costo del espectro es cinco veces más elevado que en Alemania y eso impide que la inversión vaya como queremos”, advirtió Irma Wilde es Vicepresidenta Adjunta de Digital y Experiencia del Cliente en AT&T, durante su participación en el Foro Coparmex. Nearshoring Talks 2023.

De acuerdo con The Competitive Intelligence Unit (The CIU), el costo del espectro en México es de 213 mil 623 millones de pesos, lo que lo coloca entre los países más caros.

La directiva de AT&T apuntó que hoy la red 5G tiene un gran potencial y parte de su importancia radica en el acompañamiento que es para la educación y el desarrollo de las compañías que apuestan a la industria 4.0

“Todas las industrias que están trabajando en moverse hacia una ventana de mejor desarrollo tienen que ver con telecomunicaciones, debemos estar conectadas (...) son importantes las políticas públicas y el estado de derecho que se cuenten con ellas en el ecosistema de telecomunicaciones”, refirió Wilde.

En días pasados Gabriel Contreras, asesor general y vicepresidente de Legal y Asuntos Externos de AT&T México, demandó al Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT) que las próximas medidas en contra del Agente Económico Preponderante (AEP) sean más exigentes dado que el mercado se mantiene con niveles desiguales en materia de competitividad.

Hasta el tercer trimestre de 2022, según el IFT, Telcel concentraba el 70.4 por ciento del mercado móvil.

ADVIERTE RIESGOS

DHL habla de la carencia de agenda ESG

El mayor riesgo que corre México de perder oportunidad en el *nearshoring* radica en la falta de una agenda en favor de los temas ESG (*environmental, social and corporate governance*), anticipó Antonio Arranz, director general de DHL México, durante su participación en el Foro Coparmex Nearshoring Talks 2023.

“Si no hay energía no hay *nearshoring*, el riesgo que corre México es que EU y Europa crece más rápido y

como empresas globales nos forzan a cumplir con la agenda ESG, y entonces cuando no se apoya el golpe y abandono serán críticos”, dijo.

Explicó que desde la logística se está trabajando en cómo hacer una cadena resiliente tomando en cuenta que hay cambio climático, y en ello las empresas están escogiendo destinos que estén mejor capacitados para esta realidad.

“Cumplir con ESG es extremadamente caro, para empezar a cumplir el gobierno debe ayudar, todos deben poner de su parte y las políticas públicas (...) Estamos trayendo autos eléctricos, nos tardamos un año en poder conectar a la red eléctrica”, detalló el directivo.

Resaltó que para exponenciar el *nearshoring* es importante que el gobierno y la IP elaboren un mapa a seguir.

—Alejandra Rodríguez



PERIÓDICO

PÁGINA

FECHA

SECCIÓN

EL FINANCIERO

1-4-6-8-
9-20

17/11/2023

LEGISLATIVO



FOTOS: NICOLÁS TAVIRA

Iniciativas. En el Foro Coparmex. Nearshoring Talks 2023, diversos actores planearon propuestas para atraer inversión.