



PROYECTA BARCLAYS

En 2021-2025 las inversiones por nearshoring sumarían 92.8 mil mdd.

PÁG. 8

PROYECTA BARCLAYS

# Dejaría nearshoring 92.8 mil mdd de 2021 a 2025

FELIPE GAZCÓN fgazcon@elfinanciero.com.mx

Barclays estima que la Inversión Extranjera Directa (IED) hacia México en el periodo de 2021 hasta 2025 sumará 92.8 mil millones de dólares.

Gabriel Casillas, jefe de investigación económica para América Latina de Barclays, precisó que en 2021 llegaron unos 13.7 mil mdd de inversiones relacionadas con la relocalización de cadenas productivas en México, mientras que en 2022 arribaron 18.1 mil mdd.

Por otra parte, el experto calcula que en 2023 habrían llegado a México con motivo del nearshoring, un total de 16 mil mdd, en 2024

FOCOS

**Buscan recursos.** De acuerdo con información presentada por la Asociación de Bancos de México (ABM), se estima que a través de las instituciones financieras se tienen localizados 400 proyectos de inversión relacionados con el nearshoring.

vendrán 20 mil mdd, mientras que en 2025 lo harán 25 mil mdd adicionales.

En este contexto, Casillas puntualizó que la mayor parte de estas inversiones, alrededor de un 90 por ciento, están localizadas en el sector

**Flujo de proyectos.** Barclays calcula que en 2023 habrían llegado 16 mil mdd por el nearshoring; en 2024 vendrán 20 mil mdd; y en 2025 lo harán 25 mil mdd.

**Cuestionan.** Los arribos millonarios por el nearshoring no se observan en las proyecciones macroeconómicas, afirman.

automotriz, mientras que otro 7 por ciento se encuentran en el sector aeroespacial, y 3 por ciento en el sector médico.

**ES EL 'CHUPACABRAS'** Sin embargo, otros economistas

como Alexis Milo son más escépticos al señalar que "el nearshoring es como el chupacabras: todos hablan de él, pero nadie lo ha visto con sus propios ojos".

Expone que los supuestos arribos millonarios de dólares por el nearshoring no se observan en las proyecciones macroeconómicas del país. Asimismo, en las estadísticas oficiales de IED la mayor parte se refiere a reinversión de utilidades.

Si bien muchas personas dicen que en Tijuana, Monterrey y otras ciudades fronterizas registran sobredemanda de naves industriales y encarecimiento y escasez de estas instalaciones, Milo comenta que esto puede deberse a situaciones relacionadas con el sector exportador.

En contraste, Raúl Martínez Osotos, presidente de Barclays, refutó a quienes dicen que no perciben el nearshoring y dijo, en entrevista, que estaría dispuesto a sentarse a debatir con cualquier economista del Banco Mundial para demostrarle que hay una gran cantidad de proyectos relacionados con la relocalización de empresas.