



Aumenta Trump incertidumbre sobre aplicación de aranceles

Confusión. No quedó claro si volvió a retrasar la entrada en vigor, ahora al 2 de abril

Donald Trump dio ayer respuestas aparentemente contradictorias sobre sus planes para imponer aranceles a México, Canadá y a la UE.

En reunión de gabinete, se le preguntó si seguiría con los aranceles de 25 por ciento el 4 de marzo, y dijo que no los detendría, pero minutos después dijo que se implementarían el 2 de abril, por lo que no quedó claro si existe un nuevo plazo.

Hoy, Marcelo Ebrard, titular de Economía, se reúne en Washington con Jamieson Greer, representante comercial de EU, ratificado ayer. El viernes se verá con Howard Lutnick, secretario de Comercio. —Bloomberg / J. Valdelamar / A. Martínez PÁG. 4



Primera reunión de gabinete. "No voy a detener los aranceles", sentenció.



RELACIÓN COMERCIAL

Fomenta Trump incertidumbre por aplicación de aranceles

El mandatario ha generado confusión sobre si los echará a andar el 4 de marzo, o dará otra prórroga hasta el 2 de abril

Expertos interpretan las imprecisiones como una señal de que negociará más

BLOOMBERG

economia@elfinanciero.com.mx

JASSIEL VALDELAMAR

jvaldelamar@elfinanciero.com.mx

El presidente de Estados Unidos (EU), Donald Trump, dio ayer una serie de respuestas aparentemente contradictorias sobre sus planes de imponer aranceles a Canadá y México, así como a la Unión Europea.

Durante una reunión de ga-

binete, se le preguntó a Trump si planeaba seguir adelante con la imposición de aranceles del 25 por ciento a Canadá y México el 4 de marzo. El mandatario anunció los gravámenes a principios de febrero, pero posteriormente acordó aplazarlos un mes después de que los líderes de ambos países aceptaran implementar medidas de control fronterizo más estrictas. Pero ese plazo expira la próxima semana.

"No voy a detener los aranceles", sostuvo Trump, antes de relatar cómo creía que EU había sido víctima por parte de sus vecinos.

Sin embargo, posteriormente dijo que los aranceles a México y Canadá se implementarían el 2 de

abril. No quedó claro si el Presidente quiso decir que les estaba dando a los países tiempo adicional, o había combinado los aranceles a Canadá y México con un programa separado —que está siendo desarrollado por el Departamento de Comercio y el representante comercial de EU— que impondría los llamados aranceles recíprocos a todo el mundo.

Los comentarios del presidente sobre el calendario de los aranceles han confundido en ocasiones a los mercados mundiales, ya que ha hablado de varios de sus planes arancelarios al mismo tiempo en respuesta a las preguntas de los periodistas. El peso mexicano y el dólar canadiense recibieron un



impulso el miércoles después de las declaraciones de Trump en que parecía indicar que estaba retrasando el plazo de los aranceles a las importaciones de ambos países.

También ayer, el Senado de EU ratificó a Jamieson Greer como titular de la Representación Comercial de EU (USTR). A principios de febrero, al comparecer ante los senadores, el socio de la firma King & Spalding, defendió la intención de su gobierno de imponer los aranceles al afirmar que EU es un país de productores de alto nivel. La oficina de Greer será la que encabece la revisión del T-MEC programada para 2026.

BUSCAN NEGOCIAR MÁS

Gabriela Siller, directora de análisis económico de Banco Base, destacó que la estrategia de Trump parece estar más enfocada en la negociación que en la implementación.

"Es evidente que es una estrategia de negociación. No creo que ese arancel universal del 25 por ciento vaya a entrar en vigor en ninguna fecha, pero sí creo que van a imple-

mentarse los aranceles específicos sobre el acero y el aluminio", afirmó.

Además, la experta resaltó el riesgo latente de la imposición de aranceles sobre los automóviles nuevos, que representan el 9.1 por ciento de las exportaciones mexicanas hacia EU.

"Un arancel sobre este tipo de productos podría contraer el PIB de México en un 0.2 por ciento para 2025, afectando también la inversión extranjera directa y limitando el crecimiento de las exportaciones en los próximos años", dijo.

Por su parte, Bastian Bramkamp, experto en comercio, advirtió que si Trump implementa los aranceles a la Unión Europea, habrá un impacto fuerte en las cadenas de suministro intercontinentales, aumentando los costos y los tiempos de entrega, incluido México.

"México podría experimentar un aumento en la demanda de servicios de transporte hacia EU, ya que algunas empresas podrían trasladar sus cadenas de suministro a México para evitar los aranceles", señaló.

PIDEN OTRA PRÓRROGA

Por su parte, Laurie Gross, presidenta interina y CEO de la American Lighting Association (ALA), pidió a la administración de Trump extender la suspensión de los aranceles a Canadá y México.

"Nuestra industria depende de una cadena de suministro altamente integrada en América del Norte, que involucra componentes especializados y certificaciones estrictas de seguridad y eficiencia energética", explicó Gross.

Por su parte, Julio Carranza, presidente de la Asociación de Bancos de México (ABM), consideró que "Estados Unidos está viendo con cuidado y por eso se han venido retrasando, porque a veces falta información y tienen que tener la información completa antes de actuar. Y eso se ha dicho de manera pública en varias ocasiones", dijo.

—Con información de Ana Martínez

"No voy a detener los aranceles, no. Millones de personas han muerto a causa del fentanilo"

"Han sido buenos (la reducción de inmigrantes), pero ha sido también por nosotros"

DONALD TRUMP Presidente de Estados Unidos



AÚN SIN FECHA. El presidente de EU sostuvo una reunión con miembros de su gabinete, donde atendió a periodistas.